

MANAGER EN INGENIERIE D'AFFAIRES

BAC+5 en Ingénierie d'Affaires - en alternance

Objectifs et compétences visées	A l'issue de la formation, le candidat est capable de : - Identifier de nouvelles opportunités d'affaires - Construire une relation de confiance durable avec les clients, à comprendre leurs enjeux métiers et à cocréer des solutions adaptées - Négocier et piloter des affaires dans des environnements B2B stratégiques et internationaux. - Être en mesure de manager des équipes pluridisciplinaires et multiculturelles, en assurant la cohésion, la communication et la performance collective.
Pré-requis	<u>En formation initiale</u> : • Pour intégrer le dispositif de formation sur 2 ans : être titulaire d'un diplôme Bac+3 ou d'un titre de niveau 6 • Pour intégrer le dispositif de formation sur 1 an : Être titulaire d'un Bac+4/5 ou d'un titre de niveau 6. <u>En formation continue</u> : • Être titulaire d'un Bac+5 ou d'un titre de niveau 7. • Être titulaire d'un Bac+3 ou d'un titre de niveau 6, et d'au-moins 3 années d'expérience professionnelle en gestion d'affaires. • Être titulaire d'un Bac+2 ou d'un titre de niveau 5, et d'au-moins 5 années d'expérience professionnelle en gestion d'affaires.
Durée	850 heures sur 2 ans
Lieu	Le CAMPUS - CCI FORMATION CANTAL - AURILLAC
Tarif	Tarif défini par les branches professionnelles (https://www.francecompetences.fr/referentiels-et-bases-de-donnees/)
Financements possibles	Formation en apprentissage ou contrat de professionnalisation financée par l'OPCO de l'entreprise d'accueil. Possibilités : plan de développement des compétences, financement public, stage alterné, financement personnel
Public	Tout public Salarié, étudiant, demandeur d'emploi
Organisation de la formation	Formation en alternance (1 ou 2 semaines de cours / mois)
Moyens et méthodes pédagogiques	<u>Méthodes</u> : études de cas, mises en situation, challenges, jeux d'entreprise.... <u>Moyens pédagogiques</u> : 1 interlocuteur unique et dédié à la formation - Documentation pédagogique, supports de cours, plateforme LMS... <u>Moyens techniques</u> : Salles de cours équipées du Wifi, tableaux numériques, visio conférence, paperboard, salle multimédia. <u>Moyens d'encadrement</u> : Formateurs, tous professionnels de l'entreprise, dotés de compétences dans les domaines du marketing, du commercial, du management, de la comptabilité/gestion. <u>Moyens de suivi de l'exécution</u> : Feuilles d'émargement signées par les stagiaires et le formateur par demi-journée.

La présente fiche est remise à titre d'information et constitue un descriptif synthétique et technique de la prestation proposée.

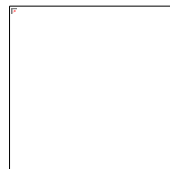
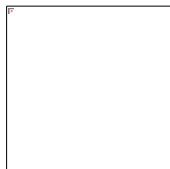
Seul le contrat définitif et les conditions générales de vente qui lui sont annexées régiront les rapports entre la CCI Auvergne-Rhône-Alpes et son client.

Edition du 23/10/2025 - Code Prestation : SP_FOR_027438_001

Date de mise à jour : 23/10/2025 - N° SIRET : 181 500 018 00062

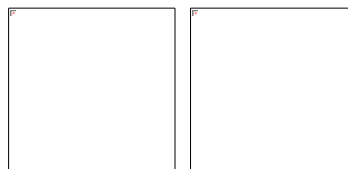
Enregistrée sous le numéro 8315P00115.

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.



Modalités d'évaluation	<u>Epreuves formatives</u> : travaux individuels et collectifs, tests en classe, présentations orales, débriefings... pour permettre de diagnostiquer les acquis, les lacunes et les besoins des apprenants tout au long de la formation. <u>Epreuves certificatives</u> : dossiers professionnels, études de cas, jeux de rôle, mises en situation + 1 épreuve intégrative prenant la forme d'un mémoire écrit et d'une soutenance orale. Ces épreuves certifient que l'apprenant maîtrise les compétences visées du Titre RNCP "Manager en Ingénierie d'Affaires". La certification est obtenue par la validation des 4 blocs de compétences et de l'épreuve intégrative. Elle peut être obtenue dans son intégralité ou par bloc séparé. Emargement
Modalités de suivi	Certification Formation visant certifier RNCP de niveau 6 à 8 (Licence, Master, diplôme d'ingénieur, Doctorat...) MANAGER EN INGENIERIE D'AFFAIRES (SUP DE V CCIV)
Validation / Certification	
Effectif	Mini 10 Maxi 25
Intervenant(e)	Formation animée par un consultant formateur expert dans le domaine. Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité. <i>(Informations sur le formateur disponibles sur simple demande)</i>
Programme	Le programme comporte 4 blocs de compétences : La sensibilisation aux enjeux de la transition écologique et le recours aux pratiques de l'intelligence artificielle dans le cadre du métier d'Ingénieur d'affaires sont intégrées dans les différents blocs de compétences. Bloc 1 : Management de l'information et des réseaux stratégiques en vue de la détection d'opportunités et du développement d'affaires complexes (à haute valeur ajoutée) - Conduire une démarche d'intelligence économique et stratégique - Élaborer un diagnostic d'entreprise - Construire et animer un réseau d'affaires Bloc 2 : Élaboration d'une stratégie de développement d'affaires complexes (à haute valeur ajoutée) - Définir une stratégie marketing digital BtoB - Construire un plan stratégique de développement d'affaires - Conquérir et fidéliser les Grands Comptes - Réaliser une étude de marché - Élaborer un Business Model - Concevoir un Business Plan projet de développement Bloc 3 : Qualification, conception et négociation d'affaires complexes (à haute valeur ajoutée) - Détecter, analyser et qualifier les besoins - Évaluer le risque client - Élaborer une offre commerciale complexe - Négocier une offre complexe et assurer la rentabilité de l'affaire Bloc 4 : Pilotage de la mise en œuvre, du suivi et d'évaluation de projets d'affaires complexes (à haute valeur ajoutée) - Construire l'ingénierie/ pilotage du projet d'affaires - Manager dans un environnement interculturel - Business English
Les +	Taux de réussite : 93,6% - Données nationales 2024 hors VAE Taux d'insertion à 6 mois : 90,1% - Enquête conduite en 2025 auprès des certifiés des promotions 2021, 2022 et 2023 issus de l'ensemble des campus SUP de V et partenaires. Taux en emploi dans les activités ciblées par le Titre à 6 mois : 81,9% - Enquête conduite en 2025 auprès des certifiés des promotions 2021,2022,2023 issus de l'ensemble des Campus SUP de V et partenaires. Taux de satisfaction : NC Lien RNCP : https://www.francecompetences.fr/recherche/mcp/35164/

La présente fiche est remise à titre d'information et constitue un descriptif synthétique et technique de la prestation proposée.
Seul le contrat définitif et les conditions générales de vente qui lui sont annexées régiront les rapports entre la CCI Auvergne-Rhône-Alpes et son client.
Edition du 23/10/2025 - Code Prestation : SP_FOR_027438_001
Date de mise à jour : 23/10/2025 - N° SIRET : 181 500 018 00062
Enregistrée sous le numéro 8315P00115.
Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.



Débouchés et poursuites d'études	- Ingénieur d'affaires, - Ingénieur commercial, - Commercial, responsable commercial, sales manager, - Business developer, - Key account manager, responsable grands comptes, - Chargé d'affaires, - Ingénieur technico-commercial, - Consultant d'affaires (en ESN), - Manager commercial BtoB. - Ingénieur d'affaires, - Ingénieur commercial, - Commercial, responsable commercial, sales manager, - Business developer, - Key account manager, responsable grands comptes, - Chargé d'affaires, - Ingénieur technico-commercial, - Consultant d'affaires (en ESN), - Manager commercial BtoB.
Inscription Délai d'accès	S'il s'agit d'une inscription dans le cadre de votre CPF, votre inscription se fera à partir de la plateforme CPF https://www.moncompteformation.gouv.fr L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 2 jours avant de le début de l'action Nous contacter en fonction de votre situation actuelle
Contact	Édith HILAIRE 04 71 45 48 76 ehilaire@cantal.cci.fr
A savoir	Etablissement accessible aux personnes à mobilité réduite et à tout autre handicap Pour les personnes en situation de handicap, un accompagnement spécifique peut être mis en place pour faciliter leur parcours. Pour en savoir plus : Contactez Mme Sylvie GAMEL – sgamel@cantal.cci.fr

La présente fiche est remise à titre d'information et constitue un descriptif synthétique et technique de la prestation proposée.
Seul le contrat définitif et les conditions générales de vente qui lui sont annexées régiront les rapports entre la CCI Auvergne-Rhône-Alpes et son client.
Edition du 23/10/2025 - Code Prestation : SP_FOR_027438_001
Date de mise à jour : 23/10/2025 - N° SIRET : 181 500 018 00062
Enregistrée sous le numéro 8315P00115.
Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.

